

[PARCOURS]

La passion de transmettre

Qui a dit que les matheux étaient des gens ternes et tristes ?!

Voyez Adlène Saïdani : prof de maths et d'informatique, toujours souriant et enclin à faire des blagues et, en plus, toujours épaté de réussir à transmettre ses connaissances. « Dans notre métier, tous les jours, on découvre », s'étonne l'ancien ingénieur en statistiques. Cet algéro-français a travaillé pour le gouvernement avant de venir à Rennes pour obtenir un Master de statistiques. Suit un travail chez un sous-traitant automobile, qui dépose le bilan. L'homme a de la ressource et il a depuis longtemps appris à faire l'effort : il se réoriente alors vers un diplôme et un métier d'électricien (« on en a toujours besoin ») qu'il exerce peu longtemps : son aptitude à expliquer et sa capacité à rebondir sont

venues à l'oreille de Monsieur Georges, qui l'incite à venir faire un remplacement, puis un demi-poste, puis un temps complet. « J'ai été poussé à revenir ici, où j'ai été si bien accueilli, soutenu. Mais je n'aurais jamais continué si je n'avais pas vu que je savais transmettre. Une vraie découverte. »



[PARTENAIRE]

Pour toutes les raisons

Benoît Hamon est chef de secteur chez Mr Bricolage et son air jeune ne laisse pas supposer son parcours, ses sports préférés et ses responsabilités.

Ancien élève, parent, maître de stage, membre du Conseil d'Administration, Benoît Hamon est un véritable ambassadeur du lycée Saint-Yves. Son parcours montre une réelle détermination, l'homme procède par objectif successif : un BEP Secrétariat-Comptabilité, une 1^{re} STTG, un Bac Pro Commerce à Saint-Yves (à défaut d'avoir trouvé un patron pour un BTS Immo en alternance), un poste de négociateur immobilier malgré tout, puis retour à Bain où il entre chez Mr Bricolage. Il en gravit tous les échelons et passe chef de secteur, toujours disposé à faire évoluer ses 5 vendeurs, partager son expérience, cadrer et donner des perspectives. Dans ses relations avec les stagiaires ou au sein du CA entre une autre dimension : Benoît Hamon sait ce qu'il doit à Saint-Yves et à ses maîtres de stage et il met un point d'honneur à rendre ce qu'il a mérité.



[PORTRAIT]

À fond la vente !

Loin de l'archétype du vendeur énervé et énervant à force de bouger partout pour prouver son efficacité, Stéphanie Tonelli est plutôt posée.

Mature, car la vie l'a ainsi formée, celle qui se dit dans la vente depuis six ans déjà est déterminée. Son parcours le prouve et montre un attachement indéfectible au lycée : de la 4^e jusqu'à la Terminale, Stéphanie aura suivi toutes les évolutions du lycée qui est comme sa seconde famille et, excepté son goût pour la couture, découverte lors des stages du vendredi, Stéphanie n'aura fait que de la vente. Technicienne conseil en vente de produits alimentaires, le métier lui convient parfaitement, surtout exercé au sein d'une petite surface comme le Carrefour City que Monsieur Cotais dirige à Rennes. Ici, on choisit des salariés qui ont une certaine tenue, à la mesure des lieux toujours propres et ordonnés. Exactement ce qui convient à Stéphanie qui apprécie de pouvoir changer de postes. Objectif : acquérir assez de connaissances et de pratique pour s'engager dans une formation de manager. Et elle est bien capable d'y arriver.

motivation

LE LYCÉE PROFESSIONNEL SAINT-YVES VOUS INFORME EN DIRECT



MARS 2013 N°9

édito

Par Éric Georges, Directeur



Savoir respirer

Précipités dans le monde, pressés par la crise et nos emplois du temps, le travail qui reste à faire, les questions à résoudre, les réunions, les dossiers : nous avons mille raisons de toujours avancer sans nous arrêter. Toujours en chemin, l'homme, adulte ou jeune, quels que soient son métier et sa fonction, devrait donc toujours courir après les résultats, accumuler les actions, pour prouver qu'il vaut ?...

Mais quel temps reste-t-il alors pour être sûr de ses choix ?...

Le mieux est de se poser, parfois, de prendre un peu de distance, une respiration à soi, rien qu'à soi. Savoir respirer aide alors à s'affirmer, prendre confiance et à savoir ainsi faire face, à l'imprévu ou aux actions nécessaires.

[RENDEZ-VOUS]

2^{es} PORTES OUVERTES 16 mars

Bienvenue au lycée les 16 mars et 24 mai

Encore deux jours pour découvrir notre (très) agréable cadre de travail, avec chapelle et château dans un parc arboré. Venez rencontrer l'équipe, visiter les équipements nouveaux ou rénovés, apprécier notre démarche, nos formations 4^e-3^e Découvertes Durables, Services aux Personnes, Petite Enfance, Vente et Négociation Internationale, Classe Prépa aux concours d'Infirmier et d'Aide-Soignant et notre dernière innovation pédagogique : une Classe Prépa nommée "Prépa pour soi, prépa pour choix"... Bienvenue!

Samedi 16 mars de 10 h à 16 h

Vendredi 24 mai de 17 h à 20 h

BON À SAVOIR

TOUT LE LYCÉE EN ATELIERS!

Musiques du monde pour tous, à la rentrée 2013! Fin septembre, la semaine d'intégration réunira toutes les classes en plusieurs ateliers artistiques. Des 4^e jusqu'aux Prépas, tous, nous allons préparer un spectacle à la salle de fêtes et nous répartir en ateliers animés par des professionnels et supervisés par François Tual.

NOUVEAU : LE MODULE D'ADAPTATION PROFESSIONNELLE

Les Bac Pro Services Aux Personnes bénéficient d'un module « Bien-être et valorisation de la personne fragilisée ». Objectif : apprendre à mieux s'intégrer professionnellement en pratiquant des techniques très appréciées, notamment des personnes âgées. Communication non verbale, activités physiques douces, automassage, massage relaxant des mains, coaching vêtements, socio-esthétisme seront enseignés par des intervenants extérieurs.

DU BURKINA À L'INTERNATIONAL

Bien forcée de rentrer en France, la Classe Prépa a réussi à se remobiliser bien vite. Matinée de travail à la Maison Internationale de Rennes, après-midi au lycée avec Médecins du Monde ou Action contre la faim... Les Prépas travaillent dur et restent ouverts au monde.

L'APATAM BIENTÔT ACHEVÉ

Cette case en dur inspirée des apatams du Togo est l'une des actions pratiques menées par Marc Ménard avec les jeunes. D'autres activités manuelles, notamment de couture, sont également entre les mains, c'est le cas de le dire, de Claudine Planchais.

LA CAFÉTÉ ÉQUITABLE,

C'EST LEUR AFFAIRE

Florian, Amélie, Nathanaël et Dennys en sont les piliers : les 2^{es} Bac Pro Vente s'occupent à tour de rôle, par groupe de 5, de cet espace de vente ouvert à chaque récréation, les mardis et vendredis, de 13 à 13 h 30, et pendant les Portes Ouvertes. « C'est notre groupe qui s'est porté volontaire, précise Florian ». Excellente occasion de pratiquer les techniques de la vente, depuis la fixation des prix, la rotation des stocks, les relations clients. « On est là parce qu'on aime vendre, dit justement Amélie, pas parce qu'on aime le dire pour frimer. Et, en plus, on aime le dire notre voyage au Maroc ! ».

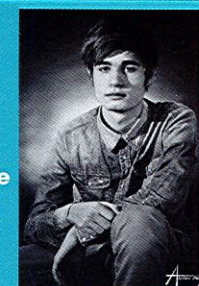
Magazine d'information du Lycée Professionnel Saint-Yves
Rue Sainte-Emérance - 35470 BAIN-DE-BRETAGNE
Tél. 02 99 43 71 78
Courriel : bain-de-bretagne@lcpneap.fr
Site : www.saintyves-bain.fr
Directeur de la publication : Éric Georges
Direction de la rédaction : Agence Jacques Concept
Ecrire & Communiquer. Tél. 06 87 31 36 75
Création : www.enel-rehei.com / Photos : Studio Yris, Jacques Pons, DR
Impression : MediaGraphic



EXPO-EVÉNEMENT

LES JEUNES EN TÊTES

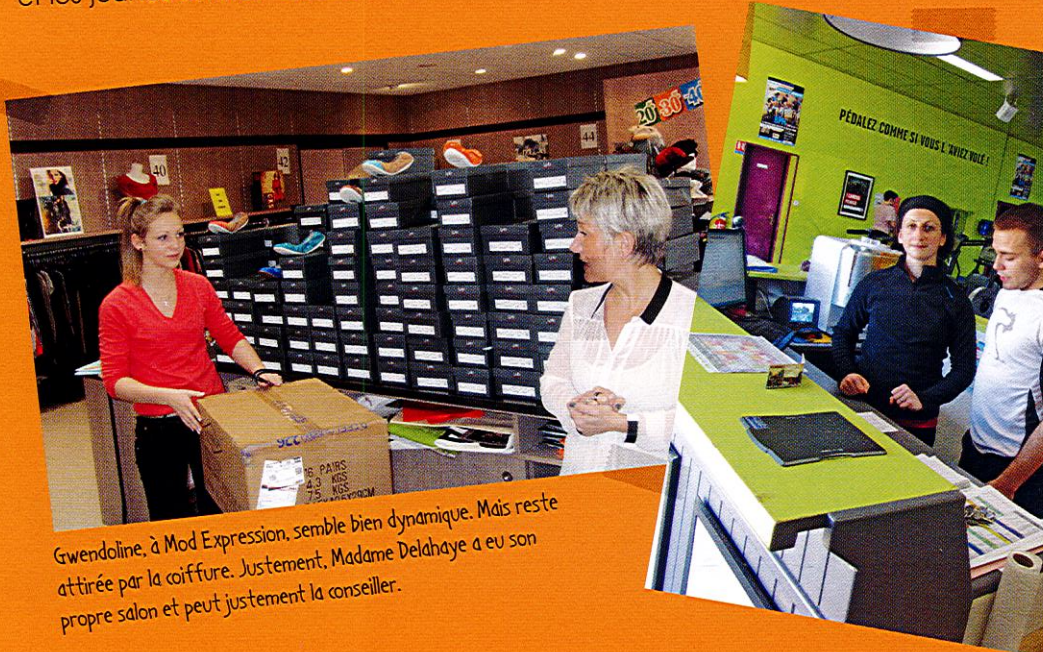
À voir absolument, l'exposition visible pendant les Portes Ouvertes et préparée par les 3^{es}, et par Johann Harel. Pendant leurs heures de projet, les jeunes ont appris les techniques et les matériels, travaillé le cadrage, la lumière, puis traité leurs photos avec des logiciels de retouche. Résultat : une superbe galerie de portraits en noir et blanc, à la manière des tirages des célèbres studios Harcourt. Peut-être la naissance d'une vocation pour certains, de photographe ou de mannequin.



Mo-ti-vés

Pour les jeunes en classes de 4^e-3^e, dites de Découvertes Durables, la pratique, les actions concrètes, les stages sont primordiaux.

Seul, ce contact direct avec le concret permet à chacun d'accrocher aux cours pratiques ou généraux et de choisir entre les univers professionnels découverts en deux ans. En 4^e, les stages ont lieu tous les vendredis. En 3^e, les jeunes suivent 3 périodes de stage. La 3^e, du 1^{er} au 20 avril, est déterminante puisqu'on y arrête son orientation. Mais la 2^e, du 11 au 22 février, peut l'être tout autant et constituer une excellente passerelle professionnelle. Michèle Gilbert tient donc particulièrement à aller voir les maîtres de stage et les jeunes sur leur lieu de travail.

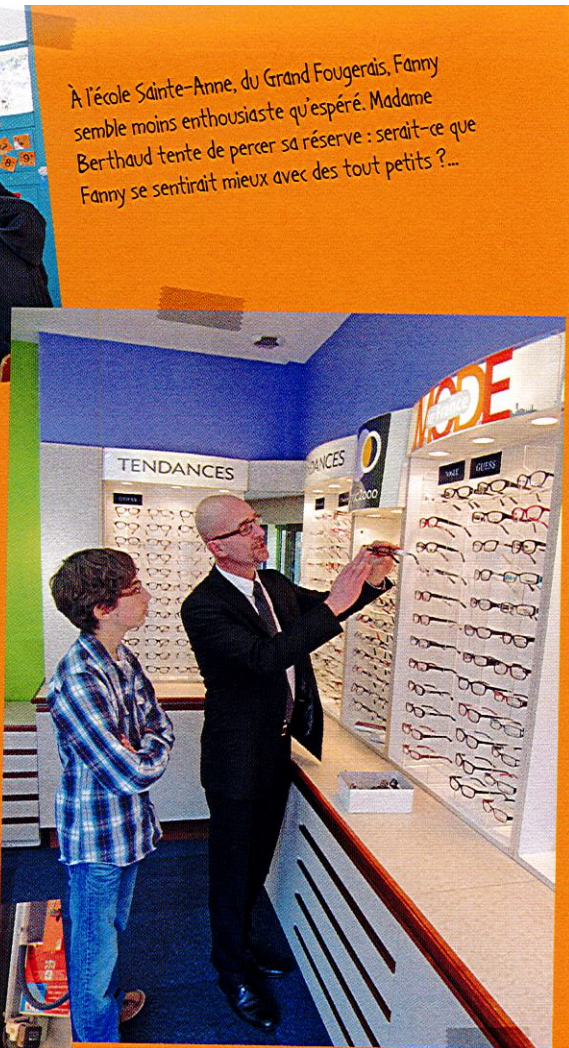


Gwendoline, à Mod Expression, semble bien dynamique. Mais reste attirée par la coiffure. Justement, Madame Delahaye a eu son propre salon et peut justement la conseiller.



Théo apprécie visiblement son stage à Optic 2000. Monsieur Éric Julien lui a fait toucher à tous les aspects de son commerce et de sa spécialité, y compris la taille des verres.

À X'Fème Attitude, Manuella Orain accueille deux stagiaires : Louison et James. Ce dernier, également adhérent ici, y fait un 2nd stage : c'est dire s'il est conquis par le sport, notamment la musculation, et par l'esprit de cette salle bien équipée.



À l'école Sainte-Anne, du Grand Fougerais, Fanny semble moins enthousiaste qu'espéré. Madame Berthaud tente de percer sa réserve : serait-ce que Fanny se sentirait mieux avec des tout petits ?...



Au CAT Notre Avenir, supervisé par Monsieur Simon ou son adjointe, Kevin a essayé différents postes de travail, ici le contrôle qualité. Double stage pour lui, à la fois professionnel et humain, dans le café équitable.



[INNOVATION]

Prépa pour soi et pour choix

À la rentrée 2013, le Lycée Saint-Yves ouvrira une nouvelle formation maison : une classe Prépa aux études supérieures.

Il suffit de regarder le nombre d'années "blanches", de fausses orientations et de vraies désillusions en 1^{re} année d'université pour comprendre qu'il peut s'avérer très rentable d'affermir ses choix avant de s'engager. Autre raison : certains jeunes ne passent pas aussi facilement d'un cadre lycéen à l'ambiance d'une fac ou d'une grande école. D'où l'idée de créer une année passerelle entre Bac et études supérieures. C'est une vraie Prépa, avec tous les apports méthodologiques et organisationnels, contrôles réguliers, entraînement aux examens. C'est un programme musclé où alternent les connaissances générales indispensables au niveau des concours de grandes écoles, les séances de connaissance de soi, inventaire de personnalité, bilan de compétences, recherches personnelles, mais aussi les stages en entreprise, de 3 fois 15 jours, dans le secteur professionnel initialement visé. Seront également favorisées l'ouverture à l'international et la pratique des langues vivantes, dont l'anglais pratiqué à l'université de Chicoutimi, au Québec. C'est une Prépa pour soi et pour choix.



[CAP SERVICES]

ESF, Cuisine et gain de confiance

Sylvie Heude en 1^{re} année, Elisabeth Bougot en 2^{de}, chacune dans sa partie du module professionnel d'Économie Sociale et Familiale constate les mêmes progrès.

La première avec ses séances de cuisine, la seconde à travers ses TP santé voient avec plaisir certains élèves prendre confiance quand ils se rendent compte qu'ils sont capables de réaliser telle recette ou tel geste de toilettes. Souvent issus des classes de 4^e-3^e ou de SEGPA, les jeunes, filles ou garçons, se sentent valorisés, par exemple, de voir servi au self ce qu'ils ont préparé dans le respect des règles d'hygiène. Des TP aux stages, chacun peut se sentir vite utile auprès des petits enfants, des personnes âgées ou handicapées. Valorisé avec raison, c'est excellent pour continuer avec motivation.

[BAC PRO VENI]

Évidemment international

Du Maroc au Pérou, via Rungis et Le Havre : le voyage que vont accomplir les jeunes de Bac Pro Vente et Négociation Internationale sera également teinté des accents anglais, espagnols et même chinois.



Le projet 2013-2014 est toujours d'ouvrir une initiation au chinois pour les 1^{re} et les Terminales, en plus des 2 h d'espagnol et de l'anglais en dominante. En paroles et en actes, les jeunes vont donc découvrir le monde des échanges et le commerce dans certains pays. En 2^{de}, l'étude du commerce équitable donne lieu à un voyage au Maroc (départ le 23 mars, cette année) à la découverte de l'huile d'argan, du safran et du textile. En 1^{re}, on se déplace à Rungis rencontrer une association de commerce équitable, puis en avril, principalement en anglais, on découvre Le Havre et l'organisation du port import-export. En Terminale, on partira sur la route du café, 15 jours de février 2014, jusqu'au Pérou. Autant se mettre aux langues vivantes !

[PÉDAGOGIE]

À la découverte de l'ESDD

L'Éducation à la Santé et au Développement Durable est une thématique abordée par M^{mes} Lama Khouri et Delphine Lejeanne en classes de Terminales Vente et de 2^{des}, SAPAT et Vente.

Le principe est d'inciter à la découverte, de multiplier les angles d'attaque, de favoriser la recherche active, collective ou individuelle, de rencontrer des acteurs de terrain, des expériences et des projets. Le tout dans une semaine complète, deux fois dans l'année. Le menu de la semaine 5 était très copieux, alternant étude de photos, visite du Moulin de Bertaud, documentaire-débat sur "La cuisine note à note", d'Hervé This, intervention de l'entreprise Safran Breizh, travail sur des rapports de stage, film Le cauchemar de Darwin, visite de la station d'épuration, d'AgriLait, des volailles de Janzé. L'ensemble de ce travail aboutit à l'élaboration d'un goûter et à un compte-rendu sous forme de diaporama. Une succulente façon d'apprécier l'ESDD.

